



KONICA MINOLTA

# for.SAFETY

Leistungsbeschreibung



PRINZIP PARTNERSCHAFT

IT SOLUTIONS

# MARGEN, PREISE, REGULARIEN WAS WIRKLICH WICHTIG IST

**Machen Sie Ihre Arbeitsprozesse flexibler und leichter mit for.SAFETY. Basierend auf Microsoft Dynamics NAV erhalten Sie mit for.SAFETY eine moderne und flexible Warenwirtschaft mit integrierter Finanzbuchhaltung.**

Kombinieren Sie einzelne Bausteine ganz nach Ihrem Bedarf. Als Basis dient das Microsoft Dynamics Portfolio in Verbindung mit Office 365. Ergänzend hierzu wählen Sie die für Sie passenden Business Apps und Dynamics Module. So erhalten Sie Software die auf Ihr Unternehmen zugeschnitten ist.

## Standardisiert schließt Flexibilität nicht aus

Durch die hohe Anpassbarkeit von Microsoft Dynamics NAV in der for.BUSINESS Cloud bekommen Sie ein passgenaues ERP. Funktionen wie E-Commerce, Katalogimport, eine integrierte Kassenlösung oder auch Artikelvarianten erleichtern Ihre tägliche Aufgabenlast. Durch die Auslagerung in die Cloud sparen Sie hohe Investitionskosten und sind in der Lizenzierung maximal flexibel. Ebenso brauchen Sie sich keine Gedanken über Betrieb, Backup oder auch Versionsupdates machen – dafür sind wir da.

**Wir haben für Sie die wichtigsten Funktionen für Ihre Arbeitsschutz ERP zusammengefasst:**

### Artikelbilder

Zur einfacheren Pflege Ihrer Artikeldatenbank, können Sie jedem einzelnen Artikel Bilder zuordnen. Die Bilder können Sie über diverse Ansichten anzeigen lassen, ähnlich wie Sie es aus Ihrem Windows Explorer gewohnt sind.

### Artikelvarianten

Für alle Ihre Artikel können Sie für jede Variante (Farbe, Größe, etc.) eine eigene Artikelnummer vergeben.

### Datenblätter, ISO, DIN und weitere Zertifizierungen

Einzelne Artikel oder Artikelgruppen können Sie mit Zertifizierungen markieren. Diese werden dann bei Bedarf, oder falls zwingend nötig, auf dem Lieferschein, bzw. der Rechnung gedruckt.

## Integrierte Kassenlösung mit plus.POS

Sofern Sie über einen Shop oder auch im Einzelhandel tätig sind, können Sie mit plus.POS alle Kassenverkäufe direkt über Ihr ERP erledigen. Dazu ist keine weitere Software von Drittanbietern nötig. Selbstverständlich wird Hardware, wie z.B. Barcode Scanner oder EC-Terminals unterstützt.

The screenshot shows a POS interface with a top navigation bar containing 'START' and 'AKTIONEN'. Below this is a grid of icons for actions like 'Bearbeiten', 'Neu', 'Löschen', 'Verwalten', 'Barzahlung', 'EC Karte', 'Kreditkarte', 'Rechnung', 'Kassieren', 'Abschluss', and 'Dateianh.'. The main area displays a transaction for 'K000001 - Divers Debitor Kasse' with the following data:

Betrag:	15.946,00
Gegeben:	16.000,00
Rückgeld:	54,00
Zahlungsart:	BAR
Status:	Bereit

## Mobile Datenerfassung mit Zusatzgeräten

Mit dem mobilen Datenerfassungssystem erfassen und pflegen Sie Ihre Daten automatisch. So werden Daten auch in stressigen Situationen zuverlässig generiert.

Durch Workflows in Microsoft Dynamics NAV erstellen Sie Abläufe, die Ihre Logistikmodule weitreichend automatisiert machen – so werden auch mobil erfasste Daten sofort weiterverarbeitbar.



### ▀ Elektronische Zahlungen und Lastschriften

Auf Basis von Kreditorenbelegen oder Zahlungsvorschlägen können Sie eine elektronische Zahlungsdatei für Ihre Bank generieren. Die Dateien sind entweder im ISO20022/SEPA-Format oder nutzen den Dienst für die Bankdatenkonvertierung.

Zahlungsvorgänge können Sie dank Exporthistorie einfach verfolgen und gegebenenfalls auch eine Zahlungsdatei wiederholt erstellen lassen.

Forderungen können direkt über das Bankkonto des Kunden eingezogen werden, indem Sie Lastschriften einrichten und Banklastschriftdateien im ISO20022/SEPA-Format generieren.

In Microsoft Dynamics NAV haben Sie ebenfalls die Möglichkeit Onlinezahlungsdienste zu nutzen. Desweiteren können Sie die PayPal-Integrationserweiterung installieren – dadurch werden auf Rechnungsbelegen Links zu PayPal eingebunden.

## LAGERVERWALTUNG

### ▀ Automatische Lagerplatzeinrichtung

Definieren Sie die Aufteilung Ihres Lagers ebenso wie das Fassungsvermögen Ihrer Regale und Fächer – so richten Sie Ihre Lagerplätze optimal ein.

Die Verwaltung Ihrer Planungsparameter steuern Sie indem Sie Einschränkungen oder besondere Eigenschaften eines Lagerplatzes hinterlegen.

### ▀ Wareneingang

Sie können Ihren Lagermitarbeitern die Erstellung einer Einlagerung aus dem Wareneingang ermöglichen. Über das Lagerverwaltungssystem erfolgt die Erstellung von belegübergreifenden Wareneingängen mit Buchung der eingetroffenen Lieferung.

### ▀ Warenausgang

Über das Lagerverwaltungssystem erfolgt die Erstellung von belegübergreifenden Warenausgängen mit Buchung der ausgehenden Lieferung sowie Kommissionierung.

### ▀ Zyklische Inventur

Die Einrichtung der zyklischen Inventur erfolgt auf Ebene der Artikel oder der Lagerhaltungsdaten.

### ▀ Nicht lagerhaltige Artikel (Katalogartikel)

Das ERP ermöglicht es Ihnen Artikel anzubieten, die nicht standardmäßig zu Ihrem Lagersortiment gehören, aber beim Lieferanten oder dem Hersteller einmalig bestellt werden können. Diese Artikel sind dann als Katalogartikel gekennzeichnet, werden ansonsten ebenfalls wie andere Artikel verwaltet.

### ▀ Ersatzartikel

Artikel mit ähnlichen Merkmalen können verknüpft werden. Falls ein Kunde einen nicht verfügbaren Artikel bestellt, können Sie gezielt einen Ersatzartikel anbieten, damit Ihnen keine Umsatzchance entgeht. Im Rahmen eines verbesserten Kundenservices haben Sie ebenso die Möglichkeit einen preiswerteren Alternativartikel anzubieten.



### ▀ Umlagerungen

Artikelumlagerungen zwischen Lagerorten können Sie stets verfolgen. Artikelmen gen die sich momentan in der Umlagerung befinden, können als Bestand in Transitlagern erfasst werden.

### ▀ Mehrere Lagerorte

Lagerbestände können an mehreren Lagerorten verwaltet werden – diese Lagerorte repräsentieren Produktionsstätten, Distributionszentren, Lagerhallen, Ausstellungsräume, Einzelhandel-Outlets sowie Servicefahrzeuge.

### ▀ Kommissionierung

Lagermitarbeiter haben die Möglichkeit Ware für einen freigegebenen Verkaufsauftrag zu kommissionieren. Die Kommissionierung wird über das Logistikmanagement gesteuert, wenn Artikel belegbezogen ausgeliefert werden.

### ▀ Einlagerung

Lagermitarbeiter haben die Möglichkeit Ware für eine freigegebene Einkaufsbestellung einzulagern. Die Einlagerung von bestell- oder belegbezogenen Artikeln wird über das Logistikmanagement gesteuert.

## KAMPAGNEN

### ▀ Kampagnenverwaltung

Nutzen Sie Kampagnen für zielgerichtete Ansprachen Ihrer Kunden. Die Segmentierung einer Zielgruppe legen Sie anhand spezifischer Kriterien, wie z. B. Umsatz, Kontaktprofilen und Interaktionen fest.

for.BUSINESS Cloud arbeitet nahtlos mit Office 365 zusammen. Diesen Vorteil können Sie u.a. in Kampagnen nutzen. Ihre Zielgruppe sprechen Sie bspw. direkt über die Serienbrief-Funktion aus Word an. Durch die Kombination des Kampagnenmanagements mit der Aktivitäten-/Dokumentenverwaltung ist es möglich eine Kampagne in mehreren Sprachen auszugeben.

### ▀ Kampagnenpreis

Kampagnen eignen sich besonders um zielgruppenspezifische Preise oder Rabatte zu verwenden. Die Dauer der Vergünstigung legen Sie automatisiert fest oder deaktivieren diese manuell.

Bei der Erstellung von Verkaufsbelegen werden Verkaufsrechnungen und –gutschriften erstellt, gebucht und gedruckt. Diese Funktion ist komplett in die Module Finanzbuchhaltung und Lager integriert.

# KONTAKTE

## Relationship Management

Das Arbeiten mit dem Relationship Management auf dem Smartphone wird nun viel effektiver, da Sie von den Erweiterungen im Rollencenter für das Sales & Relationship Management profitieren. Kontaktverwaltung, Interaktionen und Verkaufschancen sind in den einfachen CRM-Funktionen enthalten. Ferner können Sie verbesserte Protokollierung für Interaktionen auf dem Smartphone verwenden – E-Mail-Nachrichten können mit Office 365 protokolliert werden.

## Kontaktklassifizierung

Kunden können automatisch nach von Ihnen festgelegten Kriterien, wie z. B. Umsatz in Gruppen, klassifiziert werden – nutzen Sie diese Informationen, um Ihre Kunden zielgerichtet über Kampagnen anzusprechen. Mit der Durchführung von ABC-Analysen gewichten und verknüpfen Sie einzelne Klassifizierungsmerkmale.

## Kontaktverwaltung

Durch das Sammeln von Daten zu Ihren Kontakten, können Sie diese gezielt adressieren. Wichtig ist die Erfassung sämtlicher Informationen für alle Arten von Geschäftsbeziehungen. Diese Funktion ist eng in den Anwendungsbereich Debitoren & Verkauf integriert. Darüber hinaus bietet die Kontaktverwaltung folgende Funktionen:

- Unterschiedliche Ansprechpartner innerhalb des Unternehmenskontaktes
- Integrierte Dubletten-Prüfung, um Doppelerfassung von Kontakten zu unterbinden
- Erstellen Sie Profile für Ihre Interessenten und Kunden und nutzen Sie diese für eine Kategorisierung
- Erfassen Sie Angebote für Interessenten oder erstellen Sie Verkaufsbelege für bestimmte Kontakte, wenn Sie mit der Auftragssteuerung arbeiten
- Nutzen Sie die Kontaktsynchronisierung, um Ihre Kontakte aus Dynamics NAV 2017 mit Ihrer Personenzentrale in Office 365 oder Outlook zu verknüpfen. Dazu kann eine automatische Synchronisierung genutzt werden. Sie können Filterfunktionen nutzen, um nur gewünschte Kontakte aus NAV in Ihr Outlook oder Office 365 zu importieren

## Von überall aus arbeiten

### Windows Client

### Web Client

- Anwender können von überall und ohne eigene Client-Installation auf Microsoft Dynamics NAV zugreifen, da der Web-Client browserbasiert ist

### SharePoint Client

- Das Bearbeiten von Daten ist mit SharePoint Online sowie SharePoint On-Premise möglich

### Mobile Client

- Volle Funktionen und mobiles Arbeiten dank der nativen Microsoft Dynamics NAV App für iOS, Android und Windows Phone





KONICA MINOLTA

- Namen und Produkte anderer Firmen können eingetragene Warenzeichen der jeweiligen Rechteinhaber sein.
- Microsoft, Dynamics, SharePoint and Windows are either registered trademarks or trademarks of Microsoft Corporation in the United States and/or other countries

#### Über Konica Minolta IT Solutions:

Die Konica Minolta IT Solutions GmbH bietet umfassende IT-Lösungen und weitreichende Expertise in der System- und Lösungsintegration. Mit rund 350 Mitarbeitern ist das Unternehmen bundesweit vertreten und verfügt über langjähriges und fundiertes Know-how in den Bereichen IT-Security, IT-Infrastructure, Output Management und Business Software. Das umfasst insbesondere die Bereiche Enterprise Content Management (ECM), Enterprise Resource Planning (ERP) und Customer Relationship Management (CRM) sowie das Thema Human Resource Management System (HRMS).

Auf dieses Know-how und das „Prinzip Partnerschaft“, das die Konica Minolta IT Solutions GmbH auszeichnet, vertrauen aktuell mehr als 5.000 Kunden, u.a. aus dem Industrie-, Handels- und Dienstleistungssektor sowie dem öffentlichen Dienst.

Die Konica Minolta IT Solutions GmbH ist eine hundertprozentige Tochter der Konica Minolta Business Solutions Deutschland GmbH.



**Konica Minolta  
IT Solutions GmbH**  
Mittlerer Pfad 1 | 70499 Stuttgart  
Tel.: +49 711 1385-0  
Fax: +49 711 1385-244  
[www.konicaminolta.de/it](http://www.konicaminolta.de/it)

2016 PRESIDENT'S CLUB  
*for Microsoft Dynamics*

Microsoft  
Partner  


Gold Enterprise Resource Planning  
Gold Customer Relationship Management  
Gold Windows and Devices  
Silver Software Asset Management